

Miltä johtaminen näyttää tulevaisuudessa?

Vanhempi konsultti Risto Riihimäki, VIA Group



VIA Leadin rakenne

Johtamisen käyttöliittymä

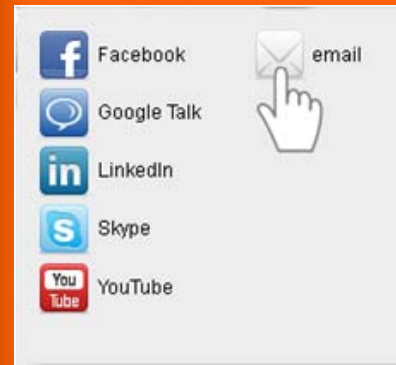
Suunnittelu



Ohjaaminen

Energizes	Enablers	Value Drivers	Outcomes
<ul style="list-style-type: none"> Asiakastarpeen ymmärtäminen VIA Johtamismallin avulla Prosessitietoisuus VIA Johtamismallin avulla Tehokas ja nopea asiakkaan ongelman ratkaiseminen VIA Johtamismallin avulla Muutoskannustusjärjestelmä asiakkaan ongelman ratkaisemiseksi 	<ul style="list-style-type: none"> Asiakasvalmius vastata asiakkaan ongelmiin Asiakasvalmius vastata asiakkaan ongelmiin Asiakasvalmius vastata asiakkaan ongelmiin Asiakasvalmius vastata asiakkaan ongelmiin Asiakasvalmius vastata asiakkaan ongelmiin Asiakasvalmius vastata asiakkaan ongelmiin Asiakasvalmius vastata asiakkaan ongelmiin Asiakasvalmius vastata asiakkaan ongelmiin 	<ul style="list-style-type: none"> Liiketoiminnan kasvatus Liiketoiminnan kasvatus Liiketoiminnan kasvatus Liiketoiminnan kasvatus Liiketoiminnan kasvatus Liiketoiminnan kasvatus Liiketoiminnan kasvatus Liiketoiminnan kasvatus 	<ul style="list-style-type: none"> Myyntikassa % Myyntikassa % Myyntikassa % Myyntikassa % Myyntikassa % Myyntikassa % Myyntikassa % Myyntikassa %

Viestintä



Johtaminen on kolmen päätoiminnon koordinoitu ja integroitu yhteispeli

Keitä johdetaan?

Ihmiset, ryhmä tai organisaatio, joihin johtaminen kohdistuu

Dialogi

Kilpailu-
ylivoimaa luova
johtaminen

Mitä johdetaan?

Liiketoimintasisältö,
kohteena olevat asiat

Milloin johdetaan?

Johtamisen toteutus

VIA Lead
Ohjausvoimaa johtamiseen

