

Taloussanommat-seminaari

Uusien globaalien ratkaisujen tarve kasvuyritystoiminnassa

23.11.2010

Mikko Reinikainen
Partner, Corporate Law Services



Agenda

Liito-ohjelman StraLo ja PwC

Kasvuyritykset

Globaali: toimintakenttä

Globaali: laatu

Globaaleja ratkaisuja?

GVL ja PwC

- Yhteistyökumppani (partneri) GVL:ssä
 - Mukana siellä, missä tehdään fiksuja asioita; esim osarahoittajana Stralossa
- Yhteinen tavoite: mahdollistaa globaali kasvu
- Casena PwC network itse ("glocal")
 - PwC:n globaali toimintaverkko
 - 162 000 henkeä 154 maassa,
 - Globaali liikevaihto 26,6 miljardia dollaria (7/2009-6/2010)
 - PwC:n paikallinen toiminta
 - Suomessa 700 työntekijää 20 paikkakunnalla,
 - Konsernin 87 miljoonaa euroa (7/2009-6/2010)

Kasvuyritykset

PwC:n toimii hyvin pienten, hyvin suurten ja monien toimijoiden kanssa siinä välilläkin.

Kun perhe on pahin, serkku PwC:ltä voi auttaa!

Konkreettisia esimerkkejä PwC:n tuesta erityisesti kasvuyrityksille:

- Innovaatioprosessien analysointi ja tutkimus- ja kehitys (t&k) -strategian laadinta
 - Innovation Reporting, Innovation Value Tracking, innovaatiostrategioiden kehittäminen ja implementointi.
- Innovaatiotoiminnan kehittäminen
 - Avustaminen patenttien ja ideoiden etsinnässä, IPR:ien suojaaminen ja IPR:ien valuaatio
- Kasvu ja kansainvälistyminen
 - Compliance, rakenteet, järjestelyt, rahoitus, kontaktit

Globaali toimintakenttä - mahdollisuuksia ja kysymyksiä

Kansainvälinen myynti

- Logistiikka
- Paikalliset myyntikanavat, -luvat, -vastuu
- ALV, siirtohinnoittelu

Kansainvälinen rakenne

- Compliance
- Yhteistyökumppanit
- Rahoitus

Globaali toimintakenttä - mahdollisuuksia ja kysymyksiä

Parhaat osaajat (global talent pool)

- Rekrytointi
- Työluvut, ex patriate -hallinta
- Palkitsemisjärjestelmät, kustannustasot

Suhteelliset kilpailuedut

- Raaka-aineet
- Valmistus
- Compliance-toimintojen keskittäminen

Globaali laatu tavoitteena

Ideat

- Ymmärrettävä konteksti

Valmennus

- Matkiminen
- Prosessit
- Ymmärtäminen

Kiritys

- Kilpailu
- Yhteistyö

Mistä globaaleja ratkaisuja?

”Kova substanssi” (tiede)

- Valmiita vastauksia, jos ensin löydetään kysymys.

Liikemiehet (taito)

- ”Anecdotal evidence”, mutta voiko yleistää?

Konsultit (kokemuksia)

- Vaikea arvioida itse - kommentteja?

”Liiketaloustaide”?

- Annettavaa sekä kysymiseen että vastaamiseen – tietämistä tekemällä?

Kiitos



Mikko Reinikainen

Puh. 09 2280 1463

GSM 050 365 8577

mikko.reinikainen@fi.pwc.com

This publication has been prepared for general guidance on matters of interest only, and does not constitute professional advice. You should not act upon the information contained in this publication without obtaining specific professional advice. No representation or warranty (express or implied) is given as to the accuracy or completeness of the information contained in this publication, and, to the extent permitted by law, PricewaterhouseCoopers Oy, its members, employees and agents do not accept or assume any liability, responsibility or duty of care for any consequences of you or anyone else acting, or refraining to act, in reliance on the information contained in this publication or for any decision based on it.

© 2010 PricewaterhouseCoopers Oy. All rights reserved. In this document, "PwC" refers to PricewaterhouseCoopers Oy which is a member firm of PricewaterhouseCoopers International Limited, each member firm of which is a separate legal entity.